

**FAKTOR – FAKTOR YANG DAPAT MENINGKATKAN
KEPERCAYAAN UNTUK MELAKUKAN *ONLINE SHOPPING* DAN
DAMPAKNYA TERHADAP NIAT PEMBELIAN PRODUK AGRIBISNIS
SECARA ONLINE DI KOTA SURAKARTA**

SKRIPSI



Oleh :
Nadiya Rahayu
H1814006

FAKULTAS PERTANIAN
UNIVERSITAS SEBELAS MARET
SURAKARTA
commit to user
2017

**FAKTOR – FAKTOR YANG DAPAT MENINGKATKAN
KEPERCAYAAN UNTUK MELAKUKAN *ONLINE SHOPPING* DAN
DAMPAKNYA TERHADAP NIAT PEMBELIAN PRODUK AGRIBISNIS
SECARA ONLINE DI KOTA SURAKARTA**

SKRIPSI

Untuk memenuhi sebagian persyaratan guna memperoleh gelar Sarjana
Pertanian pada Fakultas Pertanian Universitas Sebelas Maret

Program Studi Agribisnis

Oleh:

Nadiya Rahayu

NIM. H1814006



**FAKULTAS PERTANIAN
UNIVERSITAS SEBELAS MARET
SURAKARTA
2017**

comn  user

**FAKTOR – FAKTOR YANG DAPAT MENINGKATKAN
KEPERCAYAAN UNTUK MELAKUKAN *ONLINE SHOPPING* DAN
DAMPAKNYA TERHADAP NIAT PEMBELIAN PRODUK AGRIBISNIS
SECARA ONLINE DI KOTA SURAKARTA**

Usulan Penelitian untuk Skripsi



Dr. Ir. Kusnandar, M.Si.
NIP.196707031992031004

Nuning Setyowati, S.P., M.Sc.
NIP. 198203252005012001

Setyowati, S.P., M.P.
NIP. 197103221996012001

Surakarta, Februari 2017
Mengetahui,
Universitas Sebelas Maret
Fakultas Pertanian
Dekan

Prof. Dr. Ir. Bambang Pujiasmanto, M.S.
NIP. 195602251986011001

KATA PENGANTAR

Alhamdulillah, puji syukur ke hadirat Allah SWT atas rahmat-Nya dan pertolongan-Nya Penyusun dapat menyelesaikan skripsi yang berjudul “Faktor – Faktor yang Dapat Meningkatkan Kepercayaan Untuk Melakukan *Online Shopping* dan Dampaknya Terhadap Niat Pembelian Produk Agribisnis Secara Online Di Kota Surakarta” dapat disusun dengan baik sebagaimana mestinya. Penyusunan skripsi ini dimaksudkan untuk memenuhi salah satu syarat dalam rangka memperoleh gelar Sarjana Pertanian di Fakultas Pertanian Universitas Sebelas Maret Surakarta.

Skripsi ini dapat disusun dengan baik tak lain telah melibatkan peran berbagai pihak yang turut membantu. Dalam kesempatan ini penulis ingin mengucapkan terima kasih kepada pihak-pihak yang telah banyak membantu dalam menyelesaikan penyusunan skripsi ini, antara lain:

1. Prof. Dari. Ir. Bambang Pujiasmanto, MS. selaku Dekan Fakultas Pertanian Universitas Sebelas Maret Surakarta beserta jajarannya.
2. Nuning Setyowati, S.P, M.Sc selaku Kepala Program Studi Agribisnis Fakultas Pertanian Universitas Sebelas Maret Surakarta beserta jajarannya sekaligus dosen Pembimbing Akademik sekaligus Pembimbing skripsi yang selalu memberikan bimbingan, arahan, dan masukan.
3. Dr. Ir. Kusnandar, M.Si. selaku dosen Pembimbing Utama skripsi yang telah berkenan memberikan bimbingan selama proses berjalannya skripsi.
4. Setyowati S.P., M.P selaku penguji skripsi yang telah berkenan memberikan arahan dalam penyusunan skripsi.
5. Pihak BAPPEDA, Badan Pusat Statistik, dan Dinas Kominfo Kota Surakarta.
6. Responden-responden yang telah bersedia membantu penelitian ini dengan berpartisipasi dalam mengisi kuesioner penelitian sehingga memperlancar proses penyelesaian skripsi.

commit to user

7. Bapak Yook Sudarso dan Ibu Suminten selaku orang tua penulis, beserta adik yang penulis cintai yang selalu memberikan semangat, doa, dukungan, dan kasih sayang yang sangat besar dan tidak pernah putus kepada penulis.
8. Teman-teman Transfer Agribisnis angkatan 2014 yang selalu memberikan dukungan, semangat, dan selalu bersamai dalam perjuangan selama 2 tahun di fakultas pertanian ini
9. Sahabat-sahabat ku yang tidak bisa disebutkan satu-persatu, terima kasih atas segala bantuan, dukungan, semangat dan doa yang membuat perjalanan penyusunan skripsi ini menjadi lebih mudah.
10. Teman-teman Transfer Agribisnis angkatan 2015 yang selalu siap sedia apabila dimintai bantuan, terutama yang berkaitan dengan kegiatan skripsi ini.
11. Pihak-pihak lain yang tidak dapat penulis sebutkan satu persatu yang dukungan dan masukan serta bantuannya akan selalu diingat oleh penulis
Selanjutnya, skripsi ini diharapkan dapat membuka wawasan yang lebih mendalam dan dapat memberikan manfaat bagi pembaca maupun yang lainnya. Namun demikian, penyusunan skripsi ini tak luput dari berbagai kekurangan. Oleh karena itu, kritik dan saran yang bersifat membangun sangat dinantikan demi perbaikan ke depannya.

Surakarta, Februari 2017

Penulis

commit to user

DAFTAR ISI

Halaman

KATA PENGANTAR	iii
DAFTAR ISI	v
DAFTAR TABEL.....	vii
DAFTAR GAMBAR	ix
RINGKASAN.....	x
SUMMARY	xi
I. PENDAHULUAN	1
A. Latar Belakang	1
B. Perumusan Masalah	6
C. Tujuan Penelitian.....	9
D. Kegunaan Penelitian	9
II. TINJAUAN PUSTAKA.....	11
A. Penelitian Terdahulu	11
B. Landasan Teori	15
1. <i>E-commerce</i> dan <i>Online shopping</i>	15
2. Produk Agribisnis.....	15
3. Tingkat Kepercayaan.....	16
4. Pengetahuan Teknologi Internet.....	19
5. Mutu Perusahaan (Reputasi Perusahaan)	20
6. Kualitas <i>WebSite</i>	21
7. Komunikasi.....	23
8. Niat Pembelian.....	23
9. SEM (<i>Structural Equation Modeling</i>).....	25
C. Kerangka Teori Pendekatan Masalah.....	25
D. Hipotesis	28
E. Pembatasan Masalah.....	31
F. Definisi Operasional dan Konsep Pengukuran Variabel.....	32
III. METODE PENELITIAN	37
A. Metode Dasar Penelitian <i>commit to user</i>	37

B. Metode Penentuan Lokasi Penelitian	37
C. Metode Penentuan Sampel	38
D. Sumber dan Jenis Data	40
E. Metode Pengumpulan Data	41
F. Metode Analisis Data.....	42
IV. HASIL PEMBAHASAN.....	46
A. Kondisi Umum Kota Surakarta.....	46
B. Karakteristik responden.....	46
C. Tanggapan Responden	64
D. Hasil Analisis Statistik dan Pembahasan	75
1. Hasil Pengujian Model Pengukuran (<i>Outer Model</i>).....	76
2. Hasil Pengujian Model Struktural (<i>Inner Model</i>)	82
3. Uji Hipotesis dan Pembahasan	85
V. KESIMPULAN DAN SARAN.....	93
A. Kesimpulan	93
B. Saran.....	93

commit to user

DAFTAR TABEL

Nomor	Judul	Halaman
Tabel 1.	Jumlah Pengguna Internet Di Indonesia Tahun 2005-2014	2
Tabel 2.	Peningkatan penjualan <i>online</i> Indonesia.....	3
Tabel 3.	PDRB Atas Dasar Harga Konstan Kota Surakarta (dalam jutaan)	5
Tabel 4.	Acuan Penelitian Yang Digunakan	13
Tabel 5.	Pengukuran Variabel	34
Tabel 6.	Perbandingan Tingkat PDRB Atas Dasar Harga Konstan Tahun 2015 dengan wilayah penyangga lainnya (dalam juta Rupiah)	38
Tabel 7.	Kriteria Penilaian PLS.....	45
Tabel 8.	Jenis Kelamin Responden.....	47
Tabel 9.	Rentang Umur Responden.....	48
Tabel 10.	Tingkat Pendidikan Terakhir Responden.....	49
Tabel 11.	Jenis Pekerjaan Responden.....	50
Tabel 12.	Pendapatan Responden.....	51
Tabel 13.	Lama Penggunaan Internet/Hari Responden.....	52
Tabel 14.	Jenis Penggunaan Internet dalam Sehari.....	53
Tabel 15.	Jumlah Pembelian Produk Secara <i>Online</i> dari Responden.....	54
Tabel 16.	Jenis Produk yang Dibeli Konsumen Secara <i>Online</i>	55
Tabel 17.	Jenis Produk Agribisnis yang Pernah Dibeli Secara <i>Online</i>	56
Tabel 18.	Jenis Penjual <i>Online</i> yang Dipilih Responden	58
Tabel 19.	Metode Pembayaran Responden dalam Belanja <i>Online</i>	58
Tabel 20.	Alasan Ketertarikan Belanja <i>Online</i> dari Responden.....	60
Tabel 21.	Pengalaman Buruk Belanja <i>Online</i> dari Responden	61
Tabel 22.	Harapan Responden mengenai Pelayanan dari Penjual Produk Agribisnis <i>Online</i>	62
Tabel 23.	Produk Agribisnis yang direncanakan akan Dibeli secara <i>Online</i>	64
Tabel 24.	Tanggapan Responden Mengenai Pengetahuan Teknologi Internet	66
Tabel 25.	Tanggapan Responden Mengenai Kualitas Website	68
Tabel 26.	Tanggapan Responden Mengenai Mutu/Reputasi Perusahaan	69
Tabel 27.	Tanggapan Responden Mengenai Komunikasi	71
Tabel 28.	Tanggapan Responden Mengenai Tingkat Kepercayaan	73

Tabel 29. Tanggapan Responden Mengenai Niat Pembelian Produk Agribisnis	75
Tabel 30. Outer loading (<i>Mean</i> , STDEV, T-Values)	78
Tabel 31. Outer loading Tahap Kedua	79
Tabel 32. Nilai Loading AVE	81
Tabel 33. Output Cross-Loading	82
Tabel 34. Ouput Composite Reliability.....	83
Tabel 35. Nilai R^2 Square (R^2)	84
Tabel 36. Nilai Path Coefficients	86



commit to user

DAFTAR GAMBAR

Nomor	Judul	Halaman
Gambar 1.	Kerangka Teori Pendekatan Masalah	28
Gambar 2.	Hasil Uji R^2	84
Gambar 3.	Ouput Uji Hipotesis	86

*commit to user*

RINGKASAN

Nadiya Rahayu. H1814006. 2016. "Faktor – Faktor Yang Dapat Meningkatkan Kepercayaan Untuk Melakukan *Online Shopping* dan Dampaknya Terhadap Niat Pembelian Produk Agribisnis Secara Online Di Kota Surakarta". Dibimbing oleh Dr. Ir. Kusnandar, M.Si dan Nuning Setyowati, SP., M.Sc. Fakultas Pertanian Universitas Sebelas Maret Surakarta.

Perkembangan globalisasi melalui adanya internet berpengaruh terhadap berkembangnya segala bidang salah satunya dunia bisnis. Penjangkauan konsumen lebih mudah dan menawarkan kemudahan dalam bertransaksi. Namun, belum semua masyarakat dapat memanfaatkan kemudahan dalam bertansaksi tersebut dikarenakan kurang adanya kepercayaan. Masyarakat Kota Surakarta merupakan salah satu daerah yang mempunyai potensi untuk dijadikan sebagai tujuan pemasaran dari daerah-daerah penyanga di sekitarnya yang banyak mengasilkan produk agribisnis. Oleh karena itu, penelitian ini bertujuan untuk mengetahui faktor-faktor yang dapat meningkatkan kepercayaan untuk melakukan *online shopping* dan bagaimana dampaknya terhadap niat pembelian produk agribisnis di Kota Surakarta.

Metode dasar yang digunakan adalah deskriptif dengan teknik survei. Metode penentuan lokasi secara sengaja (*purposive*) dengan beberapa pertimbangan, yaitu Kota Surakarta merupakan kota dengan tingkat perekonomian yang paling baik diantara daerah penyanga di sekitarnya berdasarkan tingkat PDRB tahun 2015. Metode pengambilan sampel dengan cara *convenience sampling*. Data yang digunakan dalam penelitian ini adalah data primer dan data sekunder dengan teknik pengumpulan data melalui kuesioner. Metode analisis data yang digunakan adalah *Structural Equation Modeling* (SEM) dengan alat analisis *Partial Least Square* (PLS).

Hasil penelitian menunjukkan bahwa faktor-faktor yang mempengaruhi tingkat kepercayaan adalah reputasi perusahaan dan komunikasi sedangkan pengetahuan teknologi internet dan kualitas website tidak berpengaruh terhadap tingkat kepercayaan konsumen untuk melakukan *online shopping* produk agribisnis di Kota Surakarta. Selain itu berdasarkan hasil penelitian menunjukkan bahwa tingkat kepercayaan mempunyai pengaruh signifikan terhadap niat pembelian produk agribisnis di Kota Surakarta. Saran yang dapat diberikan yaitu agar para pelaku usaha agribisnis secara online memperhatikan aspek reputasinya masing-masing serta aspek komunikasi antara penjual dan konsumen agar dapat meningkatkan kepercayaan mereka serta dapat mendorong kosumen untuk dapat mendorong niat masyarakat untuk melakukan online shopping produk agribisnis.

SUMMARY

Nadiya Rahayu. H1814006. 2016. "Factors That Can Improving Trust In Doing The Online Shopping and It's Impact on Purchase Intention the Agribusiness Product By Online In The Surakarta City". Guided by Dr. Ir. Kusnandar, M.Si dan Nuning Setyowati, SP., M.Sc. Faculty of Agriculture. Sebelas Maret University Surakarta.

The expansion of globalization that supported by the internet, influenced indirectly the development of business sector and the other sector. Because of it, reaching the consumert is more easier and offering the ease of transaction. But, not all of the society can utilizing the ease of online transaction because they hardly have trust. The society of the Surakarta City is one of the region which has potential as a marketing object of the buffer area surrounding it that producing agribusiness product. Therefore, the purpose of this research is to analyze the influence of factors that can improving trust and analyze the impact of trust in intention to buy the agribusiness product by online.

The basic method is using descriptive with survey technique. The method of determining location is purposive with one judgement that the Surakarta City is a region with the highest economic growth than the buffer area surrounding it (based on PDRB level in 2015). This research is using convenience sampling method. The data that used in this research are primary data and secondary data which gathered trough questionnaire. The analysis method use *Structural Equation Modeling* (SEM) and using *Partial Least Square* (PLS) as tool.

The result showed that factors which has impact on trust are vendor reputation and communication, while the knowledge of internet technology and the quality of website are not significantly influence in trust, especially for doing online shopping the agribusiness product in Surakarta City. It is also found that trust have positive impact on intention to buy agribusiness product. This research provides suggestion into development of online initial trust by consumer and the relationship between trust and purchase intention. The suggestion for the businessman that selling their agribusiness product by online is focusing on their reputation and communication aspect between the businessman and the consumer. The purpose of that is in order to improving their trust and motivating their purchase intention to doing online shopping the agribusiness product.

PERNYATAAN

Dengan ini, kami selaku pembimbing skripsi mahasiswa Program Sarjana :

Nama : Nadiya Rahayu

NIM : H1814006

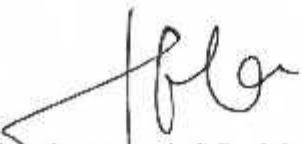
Program Studi : Agribisnis

Menyetujui Naskah Publikasi Ilmiah yang disusun oleh yang bersangkutan dan dipublikasikan dengan / tanpa*) mencantumkan nama tim pembimbing sebagai Co-Author.

Pembimbing Utama,


Dr. Ir. Kusnandar, M.Si.
NIP. 196707031992031004

Pembimbing Pendamping,


Nuning Setyowati, S.P., M.Sc.
NIP. 198203252005012001

*) coret yang tidak perlu

**FAKTOR – FAKTOR YANG DAPAT MENINGKATKAN
KEPERCAYAAN UNTUK MELAKUKAN *ONLINE SHOPPING* DAN
DAMPAKNYA TERHADAP NIAT PEMBELIAN PRODUK AGRIBISNIS
SECARA ONLINE DI KOTA SURAKARTA**

Usulan Penelitian untuk Skripsi

Oleh:
Nadiya Rahayu
NIM. H1814006

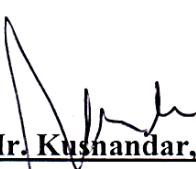
**Telah dipertahankan didepan Dewan Penguji
Pada Tanggal :
Dan dinyatakan telah memenuhi syarat**

Susunan Dewan Penguji

Ketua

Anggota 1

Anggota II


Dr. Ir. Kusnandar, M.Si.
NIP.196707031992031004


Nuning Setyowati, S.P., M.Sc.
NIP. 198203252005012001


Setyowati, S.P., M.P.
NIP. 197103221996012001

Surakarta, Februari 2017

Mengetahui,

Universitas Sebelas Maret

Fakultas Pertanian

Dekan


Prof. Dr. Ir. Bambang Pujiasmanto, M.S.
NIP. 195602251986011001