

**ANALISIS RANTAI PASOK SALAK (*Salacca zalacca*)
DI KABUPATEN MAGELANG**

SKRIPSI



Arifah Nur Hidayati

H0816019

**FAKULTAS PERTANIAN
UNIVERSITAS SEBELAS MARET
SURAKARTA
2021**

**ANALISIS RANTAI PASOK SALAK (*Salacca zalacca*)
DI KABUPATEN MAGELANG**

SKRIPSI

Untuk memenuhi sebagian persyaratan
Guna memperoleh derajat gelar sarjana pertanian
Pada Fakultas Pertanian Universitas Sebelas Maret



**FAKULTAS PERTANIAN
UNIVERSITAS SEBELAS MARET
SURAKARTA
2021**

HALAMAN PENGESAHAN

ANALISIS RANTAI PASOK SALAK (*Salacca zalacca*) DI KABUPATEN MAGELANG

Yang diajukan dan disusun oleh :

Arifah Nur Hidayati

H0816019

Telah dipertahankan didepan penguji
Pada tanggal :
Dan dinyatakan telah memenuhi syarat

Susunan Dewan Penguji

Ketua

Anggota I

Anggota II

Prof. Dr. Ir. Endang Siti Rahayu, M.S.
NIP. 195701041980032001

Rr. Aulia Qonita S.P., M.P.
NIP. 198211112008122002

Dr. Ir. Heru Irianto, M.M.
NIP. 196305141992021001



Prof. Dr. Ir. Samanhudi, S.P., M.Si., IPM, ASEAN Eng.
NIP. 196806101995031003

KATA PENGANTAR

Puji syukur penulis panjatkan atas kehadiran *Allah SWT* karena dengan segala limpahan berkah dan karuniaNya sehingga penulis dapat menyelesaikan penulisan skripsi yang berjudul “**Analisis Rantai Pasok Salak (*Salacca Zalacca*) di Kabupaten Magelang**” Penyusunan skripsi ini tidak akan selesai jika tanpa bantuan dan dukungan dari berbagai pihak. Oleh karena itu, penulis ingin menyampaikan terima kasih kepada :

1. Bapak Dr. Ir. Samanhudi, S.P., M.Si., IPM, ASEAN Eng. selaku Dekan Fakultas Pertanian Universitas Sebelas Maret Surakarta.
2. Bapak Dr. Ir. Eka Handayanta, M.P. selaku Wakil Dekan Bidang Akademik Fakultas Pertanian Universitas Sebelas Maret Surakarta.
3. Ibu Dr. Ir. Sri Marwanti, M.S. selaku Kepala Program Studi Agribisnis Pertanian, Fakultas Pertanian Universitas Sebelas Maret Surakarta.
4. Ibu Dr. Umi Barokah, S.P., M.P. selaku Ketua Komisi Sarjana Program Studi Agribisnis, Fakultas Pertanian Universitas Sebelas Maret Surakarta.
5. Ibu Dr. Ir. Endang Siti Rahayu, M.S. selaku Dosen Pembimbing Akademik dan Pembimbing Utama yang telah membimbing dan mengarahkan penulis dalam penyelesaian skripsi.
6. Ibu Rr.Aulia Qonita S.P., M.P. selaku Dosen Pembimbing Pendamping yang telah membimbing dan mengarahkan penulis dalam penyelesaian skripsi.
7. Bapak Dr. Ir. Heru Irianto, M.M. selaku Dosen Penguji yang telah memberikan masukan dan arahan kepada penulis.
8. Seluruh staff Program Studi Agribisnis, Fakultas Pertanian Universitas Sebelas Maret Surakarta yang telah membantu dalam menyelesaikan administrasi penulisan skripsi.
9. Kepala Kesbangpol dan Dinas Penanaman Modal dan Pelayanan Terpadu Satu Pintu (DPMPTSP) Kabupaten Magelang yang telah memberikan izin penelitian.

10. Seluruh penyuluh pertanian dan pejabat desa/kelurahan yang telah membantu dalam perizinan penelitian dan pencarian responden.
11. Seluruh responden petani salak, pedagang pengumpul, pedagang besar dan pedagang pengecer yang telah bersedia untuk berpartisipasi untuk mendukung penelitian ini. Terimakasih bantuan yang diberikan sangat berharga.
12. Ibu Rustiati beserta seluruh keluarga besar atas segala dukungan materiil maupun moril, kasih sayang serta doa yang diberikan.
13. Teman-teman Agribisnis angkatan 2016, serta seluruh keluarga Agribisnis yang telah memberikan motivasi bagi peneliti. Dan semua pihak yang telah membantu dalam penyusunan skripsi ini yang tidak bisa saya sebutkan satu per satu.
14. Semua pihak yang telah membantu dalam kepenulisan skripsi ini.

Penulis menyadari bahwa penulisan skripsi ini masih jauh dari kesempurnaan sehingga penulis sangat mengharapkan saran dan kritik yang membangun demi perbaikan skripsi ini. semoga skripsi ini dapat memberikan manfaat dan menambah pengetahuan baru bagi pembaca. Aamiin.

Surakarta, Agustus 2021

Penulis

DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL	i
HALAMAN PENGESAHAN	ii
KATA PENGANTAR	iii
DAFTAR ISI.....	v
DAFTAR TABEL	vi
DAFTAR GAMBAR.....	viii
RINGKASAN	ix
SUMMARY.....	x
I. PENDAHULUAN	1
A. Latar Belakang	1
B. Perumusan Masalah	3
C. Tujuan Penelitian	4
D. Kegunaan Penelitian	4
II. LANDASAN TEORI	6
A. Penelitian Terdahulu	6
B. Tinjauan Pustaka	18
C. Kerangka Berpikir	29
D. Asumsi	31
E. Pembatasan Masalah	32
F. Definisi Operasional Dan Pengukuran Variabel.....	32
III. METODE PENELITIAN.....	35
A. Metode Dasar Penelitian	35
B. Metode Penentuan Lokasi Penelitian	35
C. Metode Penentuan Sampel.....	37
D. Jenis dan Sumber Data	38
E. Metode Pengumpulan Data dan Informasi	39
F. Metode Pengolahan dan Analisis Data.....	41
IV. HASIL DAN PMBAHASAN	44
A. Kondisi Umum Lokasi Penelitian	44
1. Kondisi Geografis.....	44
2. Kondisi Penduduk	45
3. Kondisi Pertanian	49
B. Hasil Dan Pembahasan	51
1. Karakteristik Responden	51
2. Analisis Rantai Pasok (<i>Supply Chain</i>).....	63
3. Kinerja Rantai Pasok	82
C. Pembahasan	90
V. KESIMPULAN DAN SARAN	95
A. Kesimpulan	95
B. Saran	96
DAFTAR PUSTAKA	97

DAFTAR TABEL

Nomor	Judul	Halaman
Tabel 1.	Ekspor Buah Segar Indonesia Tahun 2015-2019	1
Tabel 2.	Luas Panen, Produksi dan Produktivitas Salak di Indonesia Tahun 2014-2018.....	2
Tabel 3.	Produksi Salak Terbesar dari Tujuh Provinsi di Indonesia Tahun 2014-2018.....	2
Tabel 4.	Persamaan dan Perbedaan Penelitian Terdahulu dengan Analisis Rantai Pasok Salak (<i>sallacca zalacca</i>) di Kabupaten Magelang.....	15
Tabel 5.	Produksi Salak dari Lima Kabupaten/Kota di Jawa Tengah Tahun 2014-2018.....	35
Tabel 6.	Produksi Salak di Kabupaten Magelang Tahun 2016-2019	36
Tabel 7.	Kepadatan Penduduk Kabupaten Magelang tahun 2016–2019.....	46
Tabel 8.	Jumlah Penduduk Menurut Umur dan Jenis Kelamin Kabupaten Magelang tahun 2019.	47
Tabel 9.	Jumlah Penduduk Berdasarkan Tingkat Pendidikan Kabupaten Magelang 2020.	48
Tabel 10.	Jumlah penduduk menurut Mata Pencaharian di Kabupaten Magelang tahun 2019.	49
Tabel 11.	Tata Guna Lahan di Kabupaten Magelang tahun 2019.....	50
Tabel 12.	Jumlah Produksi Tanaman Buah di Kabupaten Magelang Tahun 2017 - 2018.....	51
Tabel 13.	Karakteristik Responden Petani Salak Berdasarkan Usia	52
Tabel 14.	Karakteristik Responden Petani Salak Berdasarkan Tingkat Pendidikan	53
Tabel 15.	Karakteristik Responden Petani Salak Berdasarkan Lama Pengalaman Usahatani.....	54
Tabel 16.	Karakteristik Responden Petani Salak Berdasarkan Kepemilikan Lahan	55
Tabel 17.	Karakteristik Responden Petani Salak Berdasarkan Luas Lahan	56
Tabel 18.	Karakteristik Responden Petani Salak Berdasarkan Status Usaha	57
Tabel 19.	Karakteristik Responden Petani Salak Berdasarkan Anggota Keluarga yang Terlibat dalam Usahatani Salak	58
Tabel 20.	Karakteristik Responden Lembaga Rantai Pasok Salak Berdasarkan Usia.....	59
Tabel 21.	Karakteristik Responden Lembaga Rantai Pasok Salak Berdasarkan Tingkat Pendidikan.....	60
Tabel 22.	Karakteristik Responden Lembaga Rantai Pasok Salak Berdasarkan Lama Pengalaman Berdagang	61
Tabel 23.	Karakteristik Responden Lembaga Rantai Pasok Salak Berdasarkan Status Usaha	62
Tabel 24.	Karakteristik Responden Lembaga Rantai Pasok Salak Berdasarkan Status Pedagang	63

Tabel 25. Sasaran Rantai Petani Salak Di Kabupaten Magelang.....	64
Tabel 26. Margin Salak di Kabupaten Magelang pada Saluran 1	83
Tabel 27. Margin Salak di Kabupaten Magelang pada Saluran 2.....	84
Tabel 28. Margin Salak di Kabupaten Magelang pada Saluran 3.....	85
Tabel 29. Margin Salak di Kabupaten Magelang pada Saluran 4.....	86
Tabel 30. Margin Keuntungan Salak Tingkat Petani di Kabupaten Magelang	88
Tabel 31. <i>Farmer's share</i> pada Saluran Rantai Pasok Salak di Kabupaten Magelang	89



DAFTAR GAMBAR

Nomor	Judul	Halaman
Gambar 1.	Kerangka Rantai Pasok Van der Vorst.....	24
Gambar 2.	Diagram Kerangka Berpikir	31
Gambar 3.	Saluran Rantai Pasok di Kabupaten Magelang	71



RINGKASAN

Arifah Nur Hidayati. H8161019. 2021. “*Analisis Rantai Pasok Salak (Salacca Zalacca) di Kabupaten Magelang*”. Dibimbing oleh Prof. Dr. Ir. Endang Siti Rahayu M.S. dan Rr.Aulia Qonita S.P., M.P. Fakultas Pertanian. Universitas Sebelas Maret Surakarta.

Salak merupakan salah satu buah khas Indonesia yang mempunyai prospek untuk memenuhi pasar domestik juga pasar ekspor karena merupakan *exotic fruit*. Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui mekanisme rantai pasok salak serta mengetahui kinerja rantai pasok salak di Kabupaten Magelang.

Metode dasar penelitian adalah deskriptif dan analitis. Metode penentuan lokasi dilakukan secara sengaja atau *purposive* di Kabupaten Magelang. Metode penentuan sampel petani menggunakan *purposive sampling* dan *simple random sampling*, sedangkan untuk sampel pedagang pengumpul, pedagang besar, dan pedagang pengecer menggunakan metode *snowball sampling*. Data yang digunakan adalah data primer dan sekunder. Analisis data menggunakan kerangka Vorst (2006) dan analisis kinerja rantai pasok menggunakan margin, margin keuntungan, dan *farmer's share*.

Hasil penelitian ini menunjukkan sasaran rantai pasok salak di Kabupaten Magelang sudah meliputi pasar domestik maupun pasar mancanegara. Saluran rantai pasok salak di Kabupaten Magelang membentuk empat saluran dengan anggota rantai yang terlibat yaitu petani, pedangang pengumpul, pedagang besar dan pedagang pengecer. Sumber daya rantai pasok belum berjalan dengan baik, salah satunya terkendala dengan sumber daya manusia yang kurang serta dukungan pemerintah dalam hal penyuluhan ataupun pelatihan terhadap lembaga rantai pasok dan harga salak yang berfluktuasi. Kinerja rantai pasok salak di Kabupaten Magelang pada saluran 3 dapat dikatakan efisien karena memiliki nilai *farmer's share* tinggi dan nilai margin rendah, sedangkan berdasarkan nilai margin keuntungan saluran 4 memiliki nilai yang lebih tinggi dan efisien dibandingkan saluran lainnya karena salak dibeli dengan harga tinggi oleh kelompok tani dan dipasarkan secara ekspor. Perlu adanya koordinasi dan kolaborasi antar pelaku rantai dengan menggunakan media komunikasi (*mobile phone*) atau dengan pembuatan kesepakatan kontraktual antar anggota rantai pasok agar rantai pasok berjalan secara optimal dan efisien. Selain itu juga perlu untuk mengembangkan pasar agar memperluas target dan sasaran pemasaran salak.

SUMMARY

Arifah Nur Hidayati. H8161019. 2021. "Analysis of Supply Chain Salak (Salacca Zalacca) in Magelang Regency". Guided by Prof. Dr. Ir. Endang Siti Rahayu M.S. and Rr.Aulia Qonita S.P., M.P. Faculty of Agriculture. Sebelas Maret University Surakarta.

Salak is a typical Indonesian fruit that has good prospects to meet the domestic market as well as the export market because it is an exotic fruit. This study aims to determine the supply chain mechanism of salak and determine the performance of the supply chain of salak in Magelang Regency.

The basic research methods are descriptive and analytical. The method of determining the location is done intentionally or purposively in Magelang Regency. The method of determining the sample of farmers using purposive sampling and simple random sampling, while for the sample of collectors, wholesalers, and retailers using the snowball sampling method. The data used are primary and secondary data. Data analysis uses the Vorst (2006) framework and supply chain performance analysis using margin, profit margin, and farmer's share.

The results of this study indicate that the target of the salak supply chain in Magelang Regency has covered the domestic market as well as the foreign market. Salak supply chain channels in Magelang Regency form four channels with the chain members involved, namely farmers, collectors, wholesalers and retailers. Supply chain resources have not been running well, one of which is constrained by insufficient human resources and government support for supply chain actors and fluctuating prices of salak. The performance of the salak supply chain in Magelang Regency on channel 3 can be said to be efficient because it has a high farmer's share value and low margin value, while based on the profit margin value channel 4 has a higher and efficient value than other channels because salak is purchased at high prices by farmer groups. and marketed for export. There needs to be coordination and collaboration between chain actors by using communication media (mobile phones) or by making contractual agreements between supply chain members so that the supply chain runs optimally and efficiently. In addition, it is also necessary to develop the market in order to expand the marketing targets and targets for salak.